

article premium

La Rochelle : ils imaginent un futur hôtel à voiles

Lecture 2 min

A La Une • La Rochelle



Emmanuel Pertuisot (à gauche) et Laurent Da Rold, à bord d'un Day One, dont la technique de construction sera mise en œuvre pour de futurs trimarans de 27 mètres. © Crédit photo : PHOTO ROMUALD AUGÉ

Par Philippe Baroux
Publié le 25/09/2019



Un projet de trimarans grand luxe embarque le savoir-faire dans la construction des Day One qu'a développé le Rochelais Yacht Concept pour sa marque One Shape.

J'ai fait le tour de l'Europe et je n'ai pas trouvé de prestataire capable de me sortir un devis précis dans la phase d'études. Alors oui, tous m'ont dit "on va y arriver" mais le seul qui a été précis, c'est Yacht Concept. » Emmanuel Pertuisot ne saurait mieux flatter la compétence rochelaise de l'équipe de Laurent Da Rold dont il se rapproche pour lancer un projet d'envergure. La conception et la production de dix trimarans de 27 mètres destinés à capter une clientèle au portefeuille bien garni.

Le projet ? Une flottille d'un niveau de prestations hôtelières digne d'un 5 étoiles. Des trimarans taillés, selon les configurations, pour 12 à 18 clients et cinq à six membres d'équipage. Le programme de navigation : à la semaine, en Polynésie, aux Seychelles, aux îles Vierges et aux Grenadines. Des bateaux dessinés par l'architecte Philippe Renaudeau que Yacht Concept et ses sous-traitants rochelais construiront sous la nouvelle marque One Shape.

Le prélude en 2020

Spécialisé depuis vingt ans dans le courtage maritime, Emmanuel Pertuisot a diversifié son activité en tour opérateur spécialisé dans le yachting. « Les bateaux pourraient être exploités sous deux formes. Soit entièrement privatisés, soit en charter à la cabine », par une entité juridique nommée Sailing Resort qui est en cours de création.

LA RÉDACTION VOUS CONSEILLE

- **Charente-Maritime : la voile, pilier inamovible du sport adapté**
- **Grand Pavois de La Rochelle : le flywhale, aussi à l'aise sur l'eau quand dans l'air**

Si le calendrier des projections est tenu, les études pour les deux premières unités pourraient être lancées début 2020, pour une mise exploitation prévisionnelle en 2021. Emmanuel Pertuisot envisage même d'installer sa société à La Rochelle, au plus près des chantiers qui prendront en charge cette construction. One Shape, c'est la marque commerciale que Laurent Da Rold a lancée à l'occasion du dernier Grand Pavois. Elle met en œuvre la technique de construction opérée pour les Day One, ces day-chater dont Yacht Concept déployait le projet en 2015. Une construction modulable en polyester, caractérisée par l'absence d'outil coûteux de moulage, ce qui autorise l'adaptation de la taille des modèles à différents cahiers des charges des donneurs d'ordre, pour un coût sur mesure lui aussi.

Un navire par an sur dix ans

« Nous allons attaquer la construction du sixième Day One et nous avons désormais bien en main la construction de ces navires, de leur structure, détaille Laurent Da Rold. » Le trimaran souhaité par Emmanuel Pertuisot s'appuierait sur cette technique de construction jusqu'alors retenue pour un catamaran. Il serait le premier projet de One Shape. Côté propulsion et production d'énergie, outre les voiles, il embarquerait une technologie hybride de diesel-électrique, susceptible d'être améliorée en direction de l'hydrogène, le moment venu.

La question de l'espace retenu pour lancer ce chantier n'est pas encore résolue. Le risque de saturation de la cellule où sont actuellement construits les Day One (chez Techniyachts Pinta, sur le plateau nautique) étant réel. Mais cela ne semble pas être un obstacle au partenariat que Laurent Da Rold et Emmanuel Pertuisot bâtissent pour les 88 pieds de Sailing Resort. « Nous voudrions atteindre un rythme d'une unité par an sur dix ans, qui représente sur la durée 50 postes équivalents temps plein », précise Laurent Da Rold. Un engagement de 5 millions d'euros par bateau.

« Les financements des deux premières unités sont privés et complétés de crédits bancaires. Les futurs propriétaires sont venus à nous pour que nous nous occupions du management commercial de ces bateaux. Les promesses de financement sont actées et nous nous donnons jusqu'à la fin de cette année pour boucler le tour de table », conclut l'armateur.

